



**KATJA PORSCH**

**DIE MACHERIN**

**KEYNOTE-SPEAKERIN  
EXPERTIN FÜR MOTIVATION  
UND UMSETZUNG**

**“Wir können die Umstände nicht  
ändern, aber wir können ändern,  
was wir aus ihnen machen.”**



# KATJA PORSCHE - NO MORE LIMITS

**KATJA WEISS, WIE MAN IN HART  
UMKÄMPFTEN MÄRKTEN AN  
DIE SPITZE KOMMT**

- >> 50.000 Akquisegespräche aus dem Telefonbuch
- >> 25.000 überlebte Neins
- >> 10.000 Verkaufsgespräche
- >> unter den Spitzenverkäufern Deutschlands
- >> Top 100 Rednerin Europas
- >> erste Rednerin auf dem Secret Knock in den USA und dem OLEROM FORUM ONE (Kiew)
- >> Inhaberin von Büros in Berlin und Los Angeles
- >> betreut Kunden wie HDI, Redbull, VW, Loreal, AOK, Vodafone, diverse Großbanken, Talanx, usw.

## KEIN VORTRAG VON DER STANGE

**KATJA IST SOWOHL IN DER B2B ALS  
AUCH IN DER B2C WELT ZU HAUSE.**

*Sie spricht beide Sprachen und ist oft das Bindeglied zwischen beiden Welten. Katja weckt Potenziale, sprengt Grenzen, schafft neue Perspektiven und begleitet Unternehmen und ihre Mitarbeiter dabei, zu Machern ihres Erfolges zu werden. Sie tritt der Jammer- und Problemkultur liebevoll, aber mit Nachdruck, in den Hintern und schafft eine Kultur der Selbstverantwortung und des Self-Empowerments.*



A woman with blonde hair in a ponytail, wearing a dark halter-neck top and a microphone, is speaking on a stage. She is holding a small white object in her right hand and gesturing with her left. The background is dark with some stage lighting. The text 'ter?' is visible in large green letters at the top left.

# DIE ZUKUNFT GEHÖRT DEN **MACHERN!**

**KATJA PORSCH**  
„Die wahrscheinlich  
ehrlichste  
Motivationstrainerin  
Deutschlands.“

>> *Radio eins*

## **KATJA PORSCH**

- >> packt die Menschen da, wo Veränderung passiert: bei ihren Emotionen
- >> belehrt nicht und doziert nicht. Sie motiviert, regt zum Nachdenken an und bringt Menschen ins Handeln
- >> weiß: „Wenn das Pferd tot ist, steig ab.“ Sie reitet keine alten Plattitüden, verlässt sich nicht auf das, was gestern noch ging, sondern vermittelt das, was heute funktioniert.
- >> nimmt die Angst vor Veränderungen, bringt Menschen vom Problem- in den Lösungsmodus und lässt sie Chancen ergreifen
- >> ist davon überzeugt: nur wer mutig auf die Dinge zugeht, wird sie erreichen.

Denn:

# WER WEGRENNT, WIRD **GEFRESSEN!**

## ZERTIFIZIERUNGEN & MEHR

- 9 Levels Trainerin
- MSA Trainerin
- Insight MDI® Beraterin
- Lehrbeauftragte der GSA Academy
- Professional Speaker GSA (SHB)
- Top 100 Rednerin Europas
- NLP Practitioner
- Speaker-Weiterbildung Greg Reid USA

# KLARTEXT & POWER

**Sie haben eine klare Botschaft, die Sie vermitteln möchten?  
Sie möchten, dass sich etwas bewegt, dass sich Dinge verändern?  
Sie haben die Nase voll von immer dem gleichen Blabla  
und wünschen Sich endlich frischen Wind?  
Wenn Sie dann auch noch Klartext, Authentizität und Power erwarten,  
dann sollten wir uns kennenlernen!**

## DIE VORTRÄGE:

### 1) WECKE DEN MACHER IN DIR Wer nicht macht, wird überholt!

**„Change ist schon lange kein Prozess mehr. Es ist ein Zustand! Und es liegt an uns, wie wir mit diesem Zustand umgehen.“**

**>> Katja Porsch**

**In diesem CHANGE-VORTRAG rüttelt Katja Porsch wach und motiviert zum Handeln und zur Selbstverantwortung.**

**Ganz nach ihrem Credō: „Wir können die Umstände oft nicht ändern. Aber wir können immer ändern, was wir aus ihnen machen.“ fokussiert sie sich in diesem Vortrag auf die wichtigste Kompetenz, die wir in den Zeiten von Change haben: Die Mindset-Kompetenz. Denn sie ist verantwortlich für unser Denken und damit unser Handeln.**



#### VORTRAGSTHEMEN:

##### >> BUSFAHRER ODER PASSAGIER?

**Nur wer am Steuer der Veränderungen sitzt, ist in der Lage, sie zu beeinflussen.**

- **Wie du es schaffst, das Steuer zu übernehmen, die Chancen zu erkennen und auch zu nutzen**
- **Wie du dich auch von den widrigsten Bedingungen nicht frustrieren und stoppen lässt und aus ihnen das Beste machst**

##### >> SCHLUSS MIT SCHULDIGEN SUCHE:

**Nur, weil wir wissen, wer schuld ist, lösen wir das Problem nicht.**

- **Wie du gerne die Verantwortung übernimmst und aus Problemen Lösungen schaffst**
- **Wie du rauskommst aus der „Ja, aber..-Haltung“ und in eine „Was kann ich jetzt tun-Haltung“ transformierst.**

##### >> MUT ZU NEUEM DENKEN UND HANDELN:

**Wer an Altem festhält, hat keine Chance, Neues zu erreichen.**

- **Wie du mit Mut neue Wege beschreitest, anstatt starr an alten Strukturen und Denkmustern festzuhalten**
- **Wie du der Angst vor dem Scheitern in den Hintern trittst und dich auf neue Erfahrungen einlässt**

## 2) NO MORE LIMITS – Wie du vorhandene Grenzen sprengst und dich von nichts und niemandem mehr stoppen lässt

„Jede Grenze behindert Wachstum. Je begrenzter das Denken und das Handeln eines jeden Einzelnen, umso begrenzter ist das Wachstum eines Unternehmens.“ >> Katja Porsch

In diesem **MOTIVATIONS-VORTRAG** aktiviert Katja die Selbstmotivation. Sie zeigt auf, wie wir eigene Grenzen sprengen und damit die Tür zu grenzenlosem Wachstum aufmachen.

### VORTRAGSINHALTE:

#### >> LERNE DICH SELBST SO ZU BEDIENEN, WIE DEIN SMARTPHONE:

98 % aller Deutschen können ihr Smartphone bedienen, aber nur 3% ihr ~~Mindset~~.

- Wie du dein Mindset, deine Gedanken und dein Handeln bewusst steuern kannst und dich damit unabhängig machst von äußeren Umständen und Einflüssen.
- Wie du die wichtigsten Tools und Mechanismen der Neuro- und Verhaltenspsychologie für dich nutzen und anwenden kannst

#### >> HÖCHSTLEISTUNGEN AUF KNOPFDRUCK:

Nur wer Power hat, wird seine Ziele erreichen.



- Wie du dich selbst via Knopfdruck innerhalb von Sekunden zu Höchstleistungen motivieren kannst
- Wie du dich von Niederlagen und herausfordernden Situationen nicht demotivieren lässt und sie stattdessen als Treiber nutzt

#### >> PROGRAMMIERE DICH UM:

Nicht dein Verstand entscheidet, was passiert, sondern deine Programmierung.

- Wie du dein Unterbewusstsein auf Erfolg programmierst und damit die Tür zu wahren Wachstum öffnest
- Wie du begrenzende Denkmechanismen veränderst, alte Glaubenssätze sprengst und dein Wachstum hindernde Muster durchbrichst

## 3) VOM USP ZUM UPP

Wer nur verkauft, verkauft nichts mehr!

### VORTRAGSINHALTE:

#### >> DER USP IST TOT:

Produkte sind immer austauschbarer und vergleichbar. Der klassische Produktverkauf ist genauso tot. Wer sich heute hinter seinem Produkt versteckt, hat keine Chance mehr!

- Warum nicht mehr das Produkt verkauft, sondern die Persönlichkeit
- Wie du deine einzigartige Verkäuferpersönlichkeit entwickelst und in den Ring wirfst

#### >> VOM INFORMATIONSVERMITTLER UND BERATER ZUM VERKAUFENDEN BEZIEHUNGSTUNER:

Informationen holen wir uns im Internet. Beziehungen suchen wir bei Menschen.

- Wie du zum Meister im Beziehungstuning wirst und dein Gegenüber lesen kannst, wie ein Buch
- Wie du nicht mehr das verkaufst, was es ist, sondern das, was es tut

#### >> DAS FAX-GERÄT HAT AUSGEDIENT:

Wenn wir heute so verkaufen, wie vor 5 Jahren, müssen wir scheitern.

- Wie du eingefahrene Beratungsmuster sprengst und mutig neue Wege gehst
- Wie du neue Möglichkeiten und Tools nutzt und damit zum Vorreiter deiner Branche wirst

In diesen **VERTRIEBS-VORTRAG** fließen Katjas Erfahrungen aus über 50.000 getätigten Cold Calls, 25.000 überlebten Neins, Abschlussquoten von 1:2 und die Ausbildung von über 500 Verkäufern mit ein. Sie zeigt auf, worauf es wirklich ankommt beim erfolgreichen Verkauf: Dem UPP, der Unique Personal Proposition.

# 10 GRÜNDE, KATJA PORSCH ZU BUCHEN

## KOMPETENZ

Über 1000 Seminare und Vorträge

## BEGEISTERUNG

Katja liebt und lebt, was sie tut. Und das spürt man!

## FLEXIBILITÄT

Kein Vortrag von der Stange. Jedes Format wird individuell angepasst.

## LEICHT VERDAULICH

Komplexe Zusammenhänge werden einfach heruntergebrochen und damit angenommen und umgesetzt.

## AUTHENTIZITÄT

Menschen wollen Menschen. Katja nimmt kein Blatt vor den Mund und ist nicht nur Expertin auf der Bühne, sondern auch Mensch!

## INTERAKTION

Nur wer selbst an etwas beteiligt ist, hat die Chance, etwas mitzunehmen. Katja bindet das Publikum aktiv in ihre Vorträge mit ein.

## EDUTAINMENT

Informationen bewirken nichts, ohne Emotionen. Katja verbindet Infotainment mit Entertainment und macht jedes Event damit zu einem Erlebnis!

## INTERNATIONALITÄT

Durch Katjas Auftritte vom DACH-Raum bis in die USA hat Katja den internationalen Blick über den Tellerrand hinaus.

## WISSENSCHAFTLICH & AUS DEM LEBEN

Katja verbindet die Strategien der Neuro- und Verhaltenspsychologie mit Lebenswissen und schafft damit einfachen Zugang zu diesen Themen!

## STORYTELLING

Nichts ist langweiliger, als einen Fakt nach dem anderen zu hören. Katja verbindet Fakten mit Emotionen und macht die Fakten damit verdaulich und nachhaltig!

# KUNDENSTIMMEN & Referenzen

„Faszinierend im persönlichen Auftreten, bestechende Logik, brutal ehrlich ... Katja überzeugt durch Witz, Charme und bestechender Intelligenz – und das Ganze durch die persönliche Lebensgeschichte geprägt. Ich sage nur: vielen Dank!“

>> **Mario Hinz, Geschäftsführer Muffenrohr Tiefbauhandel GmbH**

„Mit ihrer Bühnenpräsenz schafft Katja Porsch es sofort, die 100%ige Aufmerksamkeit aller Teilnehmer für sich zu gewinnen. Es macht wirklich Spaß zu sehen, wie dieses Thema der Zielgruppe motivierend, unterhaltsam, kurzweilig und mit Metaphern aus dem täglichen Leben präsentiert wird.“

>> **Alexander Boneberger - Red Bull**

„Warum Katja Porsch? Begeisterung, Mutig, Macher, Authentisch, Wertschätzend, Verbindlich, Praxisnah. Die Begeisterungsrakete Katja steckt einen sofort an! Sie hat eine unglaubliche Bühnenpräsenz und schafft es innerhalb Sekunden die volle Aufmerksamkeit zu bekommen. Durch ihre offene und ehrliche und lebhaften Ausführungen, gibt Sie dir die Mut, deine Themen sofort anzugehen. Sie zeigt ganz klar was einen mutigen Macher ausmacht und das es jeder kann. Kein Vertriebs-Tschaka, sondern die Frau hat sich alles erarbeitet und ist durch ihre Rückschläge und Erfahrungen immer besser geworden. Es gibt wenige Speaker/in die Menschen sofort fesseln und begeistern. Das ist Champions League.“

>> **Thomas Peter, Reiner SCT**



AOK systems  
AOK  
Atoss Software AG  
ATV GmbH  
Aurimentum  
AvanCarte  
bodensee medienzentrum  
BVD Bundesverband  
Convention Bureau  
Karlsruhe & Region  
Deutsches Maklerforum  
DKM  
DVKS

FED Group  
German Speakers  
Association  
Hannoversche  
Allgemeine Zeitung  
Henry Schein  
hurra.com  
hsmi  
IHK Dresden  
intergerma  
KABA  
KMU Swiss AG  
KVK – Kölner Messe  
Loreal  
Lübecker Nachrichten

Marketing Club Hamburg  
Marketingclub Ortenau /  
Offenburg  
Mittelbrandenburgische  
Sparkasse  
Muffenrohr  
Müllerverlag  
Ostdeutscher Sparkas-  
senverband  
Printplus  
PTS Prüftechnik  
Red Bull  
Reiner SCT  
Robinson Club  
Sachwert Partner  
Schramme Magnetbau

SimINN  
Sparkasse Chemnitz  
Sparkasse Märkisch-  
Oderland  
Sparkasse  
Radevormwald-  
Hückeswagen  
Stadtsparkasse  
Magdeburg  
Stieber Druck  
Talanx System AG  
Telis Finanz AG  
Universa Versicherungen  
Vistage  
Vodafone  
Vogt-Schild Druck  
VPV Vereinigte Post  
VW



Politik Finanzen Wissen Gesundheit Kultur Panorama Sport Digital

FOCUS-Online-Gastautorin Katja Porsch

Freitag, 27.01.2017, 10:06

**Wer ins Dschungelcamp geht, ist ganz unten angekommen - so zumindest lautet die allgemeine Meinung. Aber haben Sie sich mal gefragt, warum Sie so gerne einschalten, um andere scheitern zu sehen? Gastautorin Katja Porsch erklärt, was das TV-Format mit unserem eigenen Leben zu tun hat.**

Losers, Schwächling, Versager ... Wer hört das schon gerne? Und wer gesteht sich selbst schon gerne ein, dass er versagt hat? Schon in der Schule bekommen wir beigebracht: Wer Fehler macht, wird bestraft, und



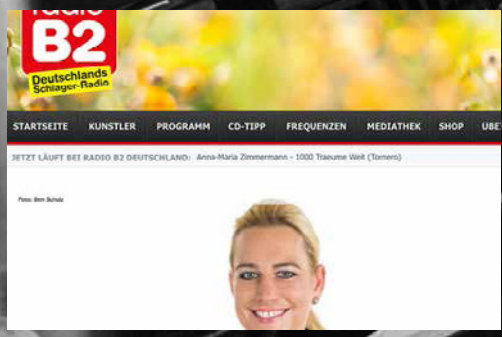
WirtschaftsWoche

UNTERNEHMEN FINANZEN POLITIK ERFOLG TECHNOLOGIE

UNRE MUT GIBT ES NICHT

Ein Beispiel: Stellen Sie sich vor, es war schon immer Ihr Traum, auszuwandern. Wegen des geerbten Häuschens der Oma haben Sie es aber nie gemacht. Plötzlich brennt das Häuschen ab. Sie können jetzt resignieren, weil Sie vor dem Nichts stehen, weil das Schicksal ungerecht ist. Oder Sie machen Ihren Traum wahr und wandern aus. Dafür braucht es allerdings Mut. Mut, die eigene Komfortzone zu verlassen und Mut, die Konsequenzen für das eigene Handeln zu tragen. Porsch: Fazit aus ihren insgesamt zwei Schilfrührchen: 'Ich habe gelernt, dass wir zu jeder Zeit aus dem Hamsterrad aussteigen können, völlig egal, wie lange wir schon drin sind. Und ich habe gelernt, dass wir unserem Leben zu jeder Zeit eine neue Richtung geben können, denn es ist nie zu spät.'

Über das Buch: Katja Porsch: Wenn dir das Leben in den Hintern tritt, tritt zurück - Wie du kriegst, was du willst! ISBN 9783502090611 im Dezember 2016 im Gräffig Verlag erschienen. Das Buch hat 250 Seiten und kostet 19,95 Euro.



Windener Tagesblatt LOKALES SPORT WELTNEWS ARCHIV

**Mitreibender Vortrag beim Neujahrsempfang der Diakonischen Werkstätten**

Claudia Hyna am 01.03.2017



**SCHEITERN ALS CHANCE**

Weglaufen, scheitern und für die Mehrheit unerreichbar. Siehe auch: Scheitern ist ein Prozess. Scheitern ist ein Prozess, der sich über einen längeren Zeitraum erstreckt. Scheitern ist ein Prozess, der sich über einen längeren Zeitraum erstreckt. Scheitern ist ein Prozess, der sich über einen längeren Zeitraum erstreckt.



**Innere Kraftquellen**

Das Buch ist ein Handbuch, das dir zeigt, wie du deine innere Kraftquelle aktivieren kannst. Es ist ein Handbuch, das dir zeigt, wie du deine innere Kraftquelle aktivieren kannst. Es ist ein Handbuch, das dir zeigt, wie du deine innere Kraftquelle aktivieren kannst.



**KATJA PORSCH**  
GEFRAGTE EXPERTIN IN DEN MEDIEN